

đa dạng

Làm giàu

Phan Chánh Dưỡng

(Tổng giám đốc Công ty phát triển công nghiệp Tân Thuận)

Cách đây gần ba mươi năm, tôi từng hỏi một ông nhà giàu, một doanh nhân thành đạt :”Làm giàu có khó lắm không?”, ông ta trả lời : “Trước khó sau dễ, lúc đầu ta đi kiếm tiền, nhưng lúc sau tiền đi kiếm ta”. Câu trả lời đơn giản đó, trong tuổi đời của tôi lúc bấy giờ, đang làm công ăn lương và tập tễnh làm kinh doanh thật không thể hiểu hết ý nghĩa của nó được.

Sau này gặp một nhà doanh nghiệp lớn thuộc loại nhất nhì đất Sài Gòn này trong thời vàng son của ông ta, ông có năm ba chục xí nghiệp, công ty làm ăn ở nhiều ngành hàng khác nhau. Nhưng rồi đến già ông lại trở lại cuộc sống đơn giản bình dị như bao nhiêu người lao động bình thường khác, của cải làm ra trở về với xã hội. Ông ta đã kể lại quá trình làm giàu suốt năm mươi năm trong cuộc đời của mình, tôi mới hiểu đầy đủ nội dung câu trả lời nêu trên.

Để tiện cho sự so sánh, chúng ta mượn cái chuẩn hiện nay là : một người lao động nếu có thu nhập là một triệu đồng một tháng thì chỉ đủ để nuôi bản thân mình, còn muốn nuôi được gia đình, một vợ hai con và người mẹ thì phải có mức thu nhập chung của gia đình bình quân là năm triệu đồng một tháng thì mới sống vừa đủ.



Như vậy, muốn làm giàu anh phải làm gì để mức thu nhập của anh nhiều hơn mức thu nhập mà anh nhận được từ đồng lương. Anh phải từ người nhận tiền lương chuyển sang người trả lương; nghĩa là anh phải làm chủ, nghĩa là anh phải đi kinh doanh sản xuất, dù bước khởi đầu vô cùng thấp như: bán chè, bán cháo, ve chai... Có khi thu nhập còn thấp hơn lương nhiều, trong khi đó anh phải lao động nhiều hơn và còn phải huy động vợ, con cái ngày đêm cùng tham gia thì mới có thể từng bước xây dựng nên nền móng của sự nghiệp ban đầu. Đây là cửa ải nhập môn mà ông ấy phải kinh qua. Lập nghiệp từ hai bàn tay trắng thì phải như thế, đây là bước rèn luyện ý chí và quyết tâm làm chủ để rồi làm giàu. Về thu nhập, phấn đấu bằng với thu nhập khi còn làm công ăn lương, từng bước rút

kinh nghiệm bổ sung để có mức thu nhập gấp đôi thu nhập của gia đình khi còn phải làm công, nếu đạt được xem như bài học vỡ lòng đủ điểm đậu (đây là bước lấy công làm lời).

Tiếp theo là dùng tích lũy mở rộng vốn kinh doanh hay vay mượn thêm, như vậy đây là bắt đầu sự kinh doanh, lúc này cần người giúp việc và bắt đầu phải trả lương cho người khác, ta thực sự là một ông chủ. Trong cuộc đời làm ăn, không những ta sử dụng khả năng, công sức của bản thân mà đã có sự tham gia của đồng vốn và lao động bên ngoài. Và nếu có sự phát triển, vốn và lao động ngày càng nhiều, kết quả trong kinh doanh liên quan đến cuộc sống nhiều người và lợi nhuận có được ngày càng lớn, những rủi ro cũng hết sức lớn lao do ta chưa có đủ kinh nghiệm.

Nhà doanh nghiệp trên kể tiếp rằng, nếu lấy mốc là doanh nghiệp có khả năng thu lợi hàng năm từ hai đến mười lần của thu nhập gia đình (60 triệu đồng một năm) thì giai đoạn này nếu giữ được sự phát triển của doanh nghiệp ổn định thì xem như ta trở thành một doanh nhân thực thụ. Kinh nghiệm của ông ta giai đoạn này là hai mươi



năm và có 3 lần thất bại. Khi doanh nghiệp đang phát triển đến mức lợi nhuận kiếm được khoảng tương đương 300 triệu đồng một năm thì thua lỗ, lúc đó phải thu gọn và giảm lao động, kết quả mười năm kinh doanh xem như là số không và trở lại vị trí ban đầu lúc mới kinh doanh. Nhưng sau đó chỉ cần ba năm thì khôi phục lại, nhưng rồi lại bị tuột dốc do sự biến động của thị trường và đến lần thứ ba thì mới trụ lại được và phát triển đạt đến mức cao nhất của giai đoạn này là thu lợi hàng năm đạt con số 600 triệu đồng một năm.

Lúc bấy giờ kinh nghiệm và quy mô kinh doanh của ông đã được thị trường công nhận, ông có thể kêu gọi sự hợp tác với các đồng nghiệp khác dễ dàng hơn và từng bước mở rộng ngành hàng đầu tư sản xuất kinh doanh. Kết quả thành công hay thất bại trong giai đoạn này phần lớn tùy thuộc vào việc dùng người, nếu tìm được đối tác đúng và sử dụng người tốt: có khả năng, chuyên môn giỏi, trung thực, đăi ngộ thỏa đáng thì việc đạt đến thành công là không khó lắm. Do đó trong giai đoạn này, những người giúp việc, trợ lý cho ông ta thường là những người được đào tạo chính quy từ những trường lớp đang hoành ra. Việc quản lý doanh nghiệp, tài chính đều phải dựa vào phương pháp quản lý khoa học, cập nhật nhất... Nhưng nếu sử dụng không đúng người hay phương thức quản lý không thay đổi mà vẫn giữ cách quản lý cũ theo kiểu gia đình nêu trên thì thất bại ắt sẽ xảy ra và rút trở lại giai đoạn tự kinh doanh độc lập trong quy mô nhỏ, thậm chí bị phá sản... Do đó, thời kỳ này cũng rất nhiều rủi ro, nếu như thành công ở giai đoạn này thì từng bước trở thành đại doanh nghiệp sau này.

Đến đây ta thấy trong “lộ trình làm giàu” của một doanh nhân đã kinh qua 3 giai đoạn, đó là những giai đoạn đầy rủi ro, bất trắc. Với những doanh nhân phát triển

được gọi là thành đạt để vượt qua ba giai đoạn này cũng phải mất khoảng 30 năm. Giai đoạn truy tìm lợi nhuận, tích lũy vốn - “giai đoạn ta đi kiếm tiền”.

Khi bước vào giai đoạn thứ tư, uy tín cá nhân, biểu hiện doanh nghiệp trên thương trường, vốn, kinh nghiệm... đã có. Lúc bấy giờ, những người có vốn, có kỹ thuật, có quan hệ thị trường, cơ hội kinh doanh, sản xuất muốn làm ăn đều muốn hợp tác với ông ta. Từ đó, chỉ cần ông ta đồng ý đứng tên trong các doanh nghiệp mới, thậm chí ông không cần xuất vốn thì ông cũng có được cổ phần, được chia lãi với chức danh có thể là phó chủ tịch Hội đồng quản trị hay một chức danh nào đó để doanh nghiệp có thể giao dịch thuận lợi trên thương trường. Do đó, giai đoạn này lợi nhuận thu được rất dễ dàng và đó cũng là giai đoạn “tiền của tìm đến ông ta”.

Thật ra người giàu có xưa nay cũng lắm đường, lắm cách nhưng cách được nhiều người chọn và là hợp pháp, hợp tình nhất là đầu tư kinh doanh sản xuất, mở doanh nghiệp tự quyết định lấy chính bản thân mình và chấp nhận rủi ro thất bại. Ngày nay kinh tế xã hội đã khác xưa, đòi hỏi một doanh nhân phải có khả năng nhiều hơn, kiên trì hơn nhất là nền kinh tế chúng ta đang từng bước hội nhập thế giới. Doanh nhân nếu thiếu trình độ, thiếu sáng tạo và thiếu sự yêu nghề... thì xác suất của sự thành công còn ít hơn những doanh nhân xưa. Hơn nữa, khi xưa nếu thất bại thì cuối cùng bất quá thì trở lại làm công ăn lương, nhưng ngày nay nếu làm ăn thất bại thì không những bị sạt nghiệp mà đôi lúc còn vướng vào tù tội, sự rủi ro thật quá lớn.

Làm giàu đã khó, nhưng khi giàu rồi biết sử dụng đồng tiền một cách hợp lý nhất cho cuộc đời, cho xã hội thì cũng không phải dễ. Nó tùy thuộc vào đạo đức và lẽ sống của từng người, bản tính này được nung đúc từ quá trình làm giàu, từ môi trường, bối cảnh, phương thức làm giàu của mỗi người.

Điều quan trọng nữa là có thể giữ được sự giàu có đến đâu lại là một vấn đề khác. Con cháu phá sản nghiệp của cha ông thời nào cũng có, vì thế những người giàu có thức thời thường viết di chúc để lại sản nghiệp của mình cho các tổ chức xã hội quản lý trước khi qua đời sao cho của cải đó được sử dụng một cách hữu ích nhất cho xã hội. Làm giàu với nhân sinh quan đó mới đáng là mục tiêu, lẽ sống của một doanh nhân.

“Chỉ có người nào sáng tạo, người đó mới sống. Số còn lại chỉ là cái bóng chập chờn trên mặt đất.”

R.RÔLĂNG

“The art of progress is to preserve order amid change and to preserve change amid order.”

ALFRED NORTH WHITEHEAD

“Năng lực nhìn được cái tuyệt diệu trong cái bình thường là dấu hiệu chắc chắn của sự sáng suốt”

EMOXON

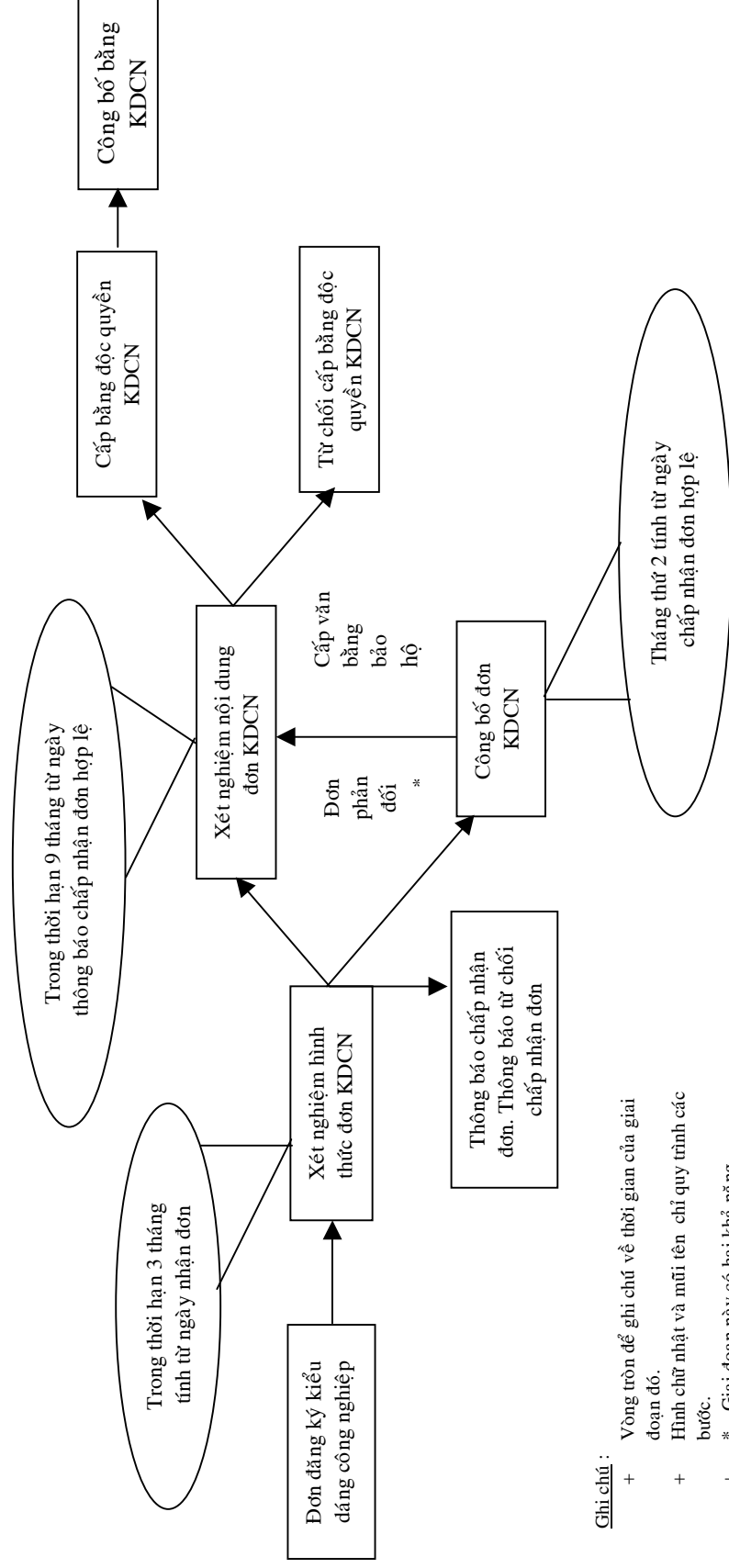
QUY ĐỊNH PHÁP LÝ VÀ TRÌNH TỰ XÉT NGHIỆM ĐƠN SÁNG CHẾ - GIẢI PHÁP HỮU ÍCH

Phần 2 : Các sơ đồ

(Các bạn xem phần 1, đăng trong BTSK số 2/2001, trang 16-18)

Nguyễn Cao Trí (TC 5, Luật sư)

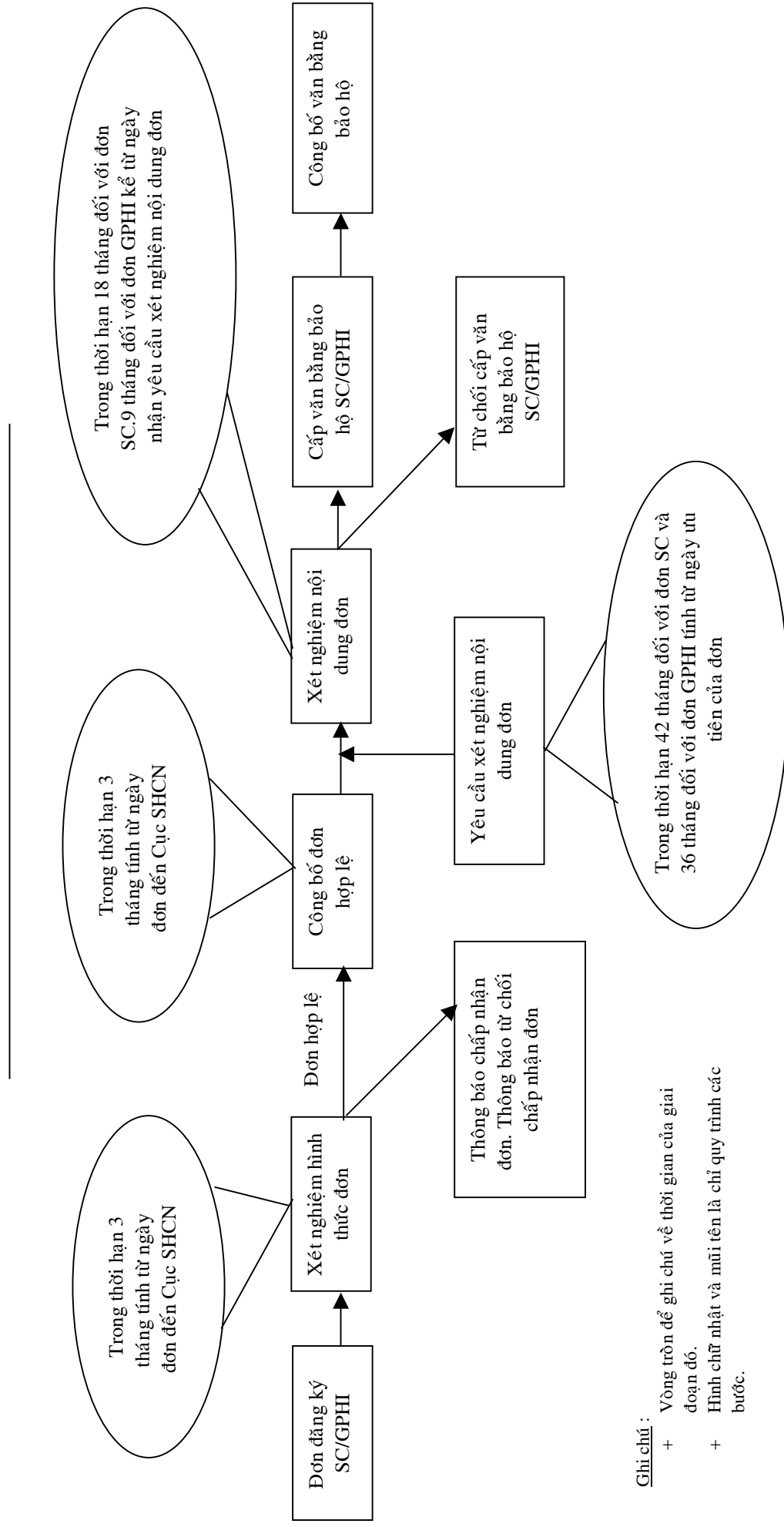
THỦ TỤC CẤP BẰNG ĐỘC QUYỀN KIỂU DÁNG CÔNG NGHIỆP (KDCN) THEO NGHỊ ĐỊNH 63/CP NGÀY 24.10.1996 CỦA CHÍNH PHỦ VÀ THÔNG TƯ SỐ 3055/YY - SHCN CỦA BỘ KHOA HỌC, CÔNG NGHỆ VÀ MÔI TRƯỜNG



Ghi chú :

- + Vòng tròn để ghi chú về thời gian của giai đoạn đó.
- + Hình chữ nhật và mũi tên chỉ quy trình các bước.
- + * Giai đoạn này có hai khả năng.

**THỦ TỤC CẤP BẰNG ĐỘC QUYỀN SÁNG CHẾ, BẰNG ĐỘC QUYỀN GIẢI PHÁP HỮU ÍCH (GPHI)
THEO NGHỊ ĐỊNH 63/CP NGÀY 24.10.1996 CỦA CHÍNH PHỦ VÀ
THÔNG TƯ SỐ 3055/TT – SHCN CỦA BỘ KHOA HỌC, CÔNG NGHỆ VÀ MÔI TRƯỜNG**



Ghi chú :

- + Vòng tròn để ghi chú về thời gian của giai đoạn đó.
- + Hình chữ nhật và mũi tên là chỉ quy trình các bước.

TRÌNH TỰ XÉT NGHIỆM (XN) ĐƠN SÁNG CHẾ, GIẢI PHÁP HỮU ÍCH

